



PRESENTACIÓN

**INDUSTRIA 4.0**  
CÁMARA DE VALENCIA



# ÍNDICE

01. ¿QUÉ ES?

02. ¿POR QUÉ?

03. ¿QUÉ OBTENGO?

04. ¿CÓMO?

05. ¿QUIÉN HACE QUÉ?

1. Pymes y autónomos

2. Proveedor TIC

3. Cámara

01.

# ¿QUÉ ES?

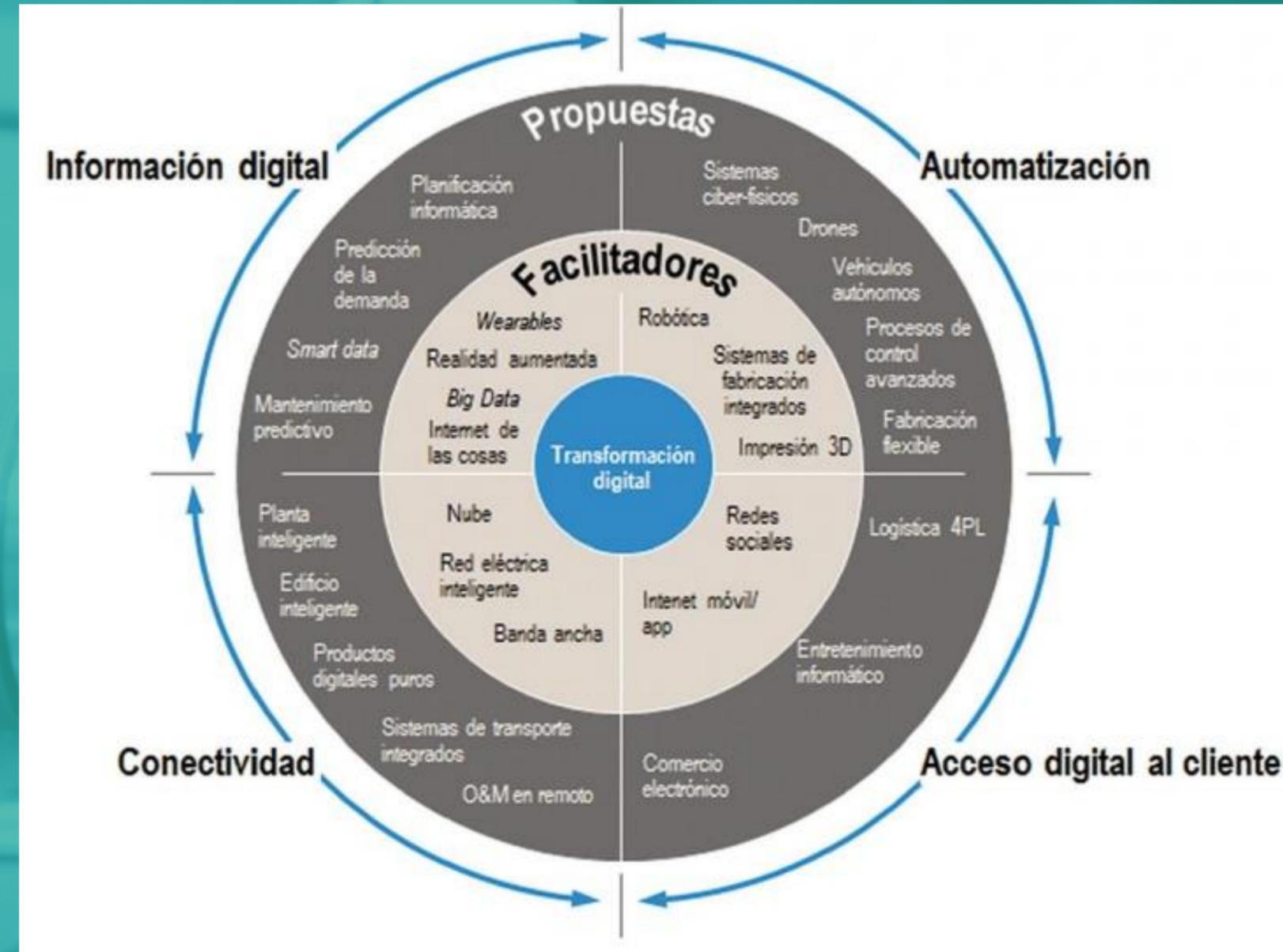
Es un portal y servicios donde conectamos tecnologías y la industria a través de información, formación, empleo, ayudas, networking y soluciones.

**Industria 4.0, maximiza productividad, se competitivo y ahorra costes.**

¿Quieres saber cómo las tecnologías te pueden ayudar a automatizar, integrar procesos o tomar decisiones en tiempo real?

# 02. ¿POR QUÉ?

## INDUSTRIA 4.0, El gran paso de tu empresa o negocio hacia la eficiencia y la competitividad



## 02 SECTORES



**AUTOMOCIÓN Y TRANSPORTE**



**ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO**



**COSMÉTICA, QUÍMICAS Y PRODUCTOS FARMACÉUTICOS**



**CERÁMICA**



**CAUCHO Y PLÁSTICO**



**METALES**



**ENVASES Y EMBALAJES**



**ENERGÍA**



**CALZADO**



**TEXTIL**



**AGROALIMENTARIO**



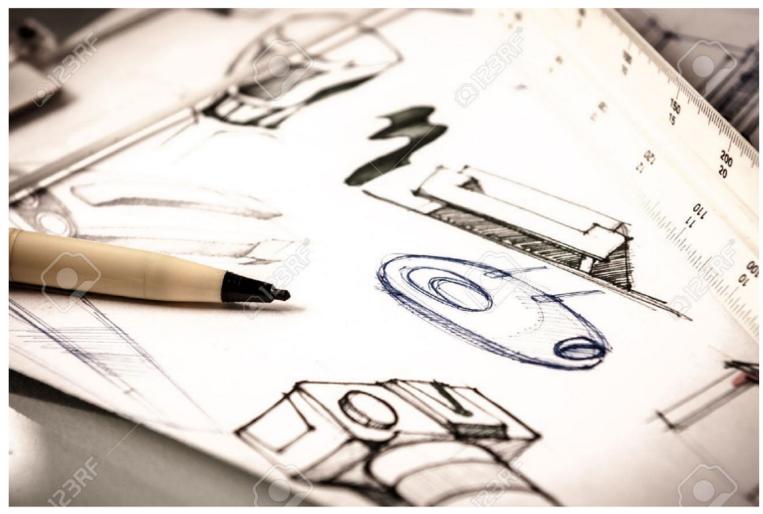
**MUEBLES**

02

# SOLUCIONES PARA CADA UNO DE LOS PROCESOS DE TU INDUSTRIA



NECESIDADES CLIENTES Y MERCADO



DISEÑO PRODUCTOS



PLANIFICACIÓN PRODUCCIÓN



PRODUCCIÓN



ALMACENAJE



DISTRIBUCIÓN/LOGÍSTICA

02

# LAS SOLUCIONES MÁS NOVEDOSAS PARA LA INDUSTRIA 4.0



**FABRICA CONECTADA / GESTIÓN DEL TIEMPO REAL**



**BIG DATA / MACHINE LEARNING**



**CLOUD COMPUTING**



**IMPRESIÓN 3D**



**REALIDAD VIRTUAL / AUMENTADA**



**INTERNET OF THINGS / PRODUCTOS Y MATERIALES CONECTADOS**



**MOVILIDAD**

# 03. ¿QUÉ OBTENGO?



03

## ¿QUÉ OBTENGO?

### Ventajas de ser proveedor homologado

1

#### SELLO PROVEEDOR TIC HOMOLOGADO POR LA CÁMARA DE VALENCIA

.....  
Diferénciate de la competencia.



2

#### CONSIGUES CAPTAR Y FIDELIZAR CLIENTES

.....  
Mediante los siguientes servicios proporcionados por Cámara:

- Jornadas de networking
- Almuerzo de networking
- Talleres de networking
- Newsletter CRM hasta 5000 contactos
- Leads cualificados

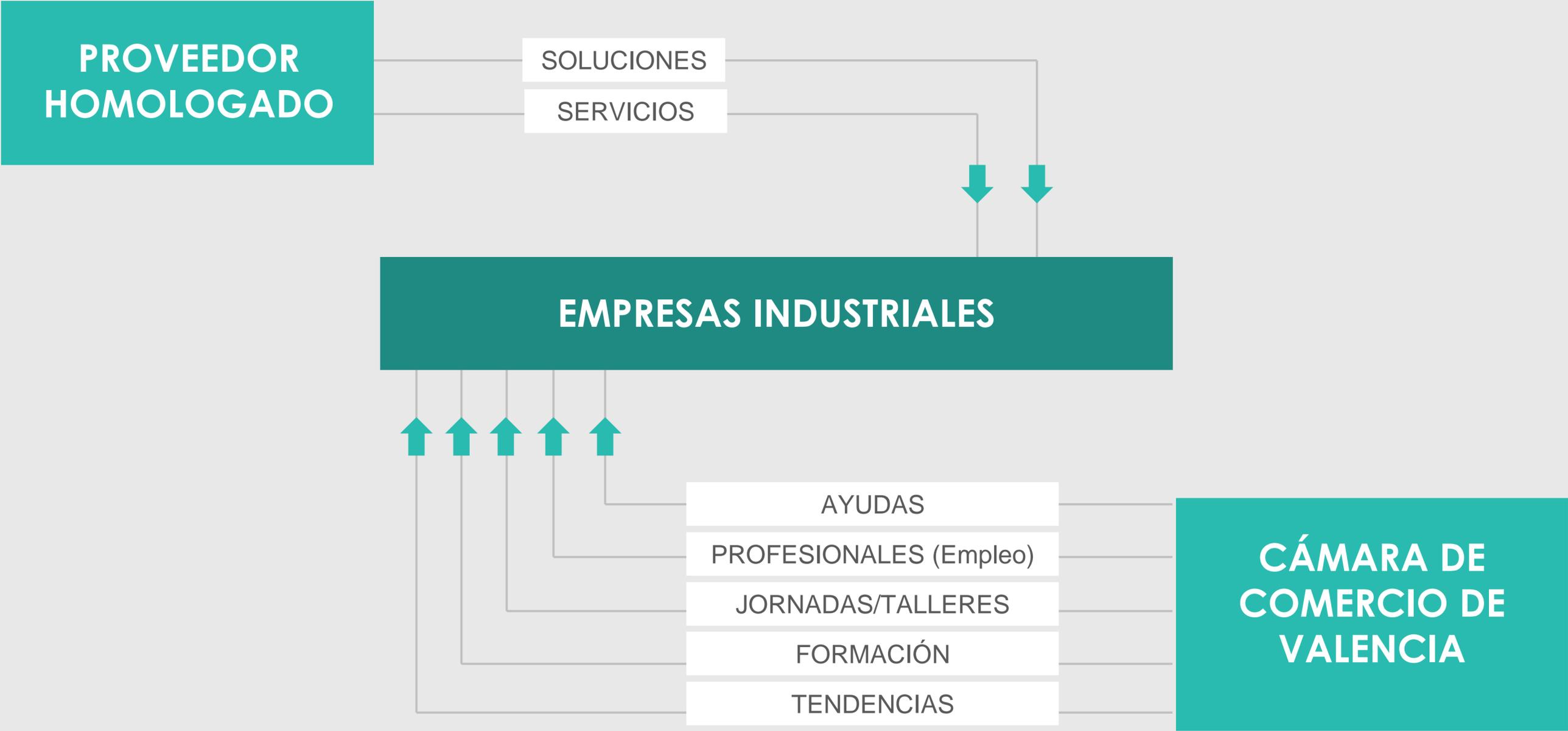
3

#### APARECERÁS EN EL PORTAL COMO PROVEEDOR TECNOLÓGICO HOMOLOGADO

.....  
Visibilidad en Portal ticnegocios.es, Newsletter quincenal, Blog, Redes Sociales TIC Negocios

03

# ¿QUÉ OBTENGO? Hacer negocios con las tecnologías



04.

# ¿CÓMO?



04

## ¿QUIERES SER PROVEEDOR HOMOLOGADO?

### REQUISITOS

- 1 Ser PYME o Autónomo
- 2 Demostrar tu solvencia técnica
- 3 Alta IAE y corriente pago Seguridad Social y Hacienda

05.

# ¿QUIÉN HACE QUÉ?

05

## ¿QUÉ HACE LA PYME O AUTÓNOMO?

DESCRIBIR SU NECESIDAD O BUSCAR DIRECTAMENTE UNA SOLUCIÓN HOMOLOGADA

1

### SOLICITUD NECESIDAD

¿Necesitas aumentar tus ingresos y reducir tus costes? Las TIC pueden ayudarte.

2

### ANÁLISIS DE LA NECESIDAD

Nuestros técnicos realizarán un análisis de tu nivel actual de aprovechamiento de las TIC y te harán recomendaciones estratégicas para mejorar tu empresa o tu negocio mediante las nuevas tecnologías.

3

### IMPLANTACIÓN

Disponemos de una amplia red de proveedores. Tú eliges cuál se encargará del proyecto.

05

## ¿QUÉ HACE EL PROVEEDOR TIC? SERVICIOS Y SOLUCIONES DE CALIDAD

HOMOLOGACIÓN

- 1 DEMOSTRAR SU SOLVENCIA TÉCNICA
- 2 ESTAR AL CORRIENTE PAGOS SS Y AEAT

CALIDAD

- 1 SOLUCIONES
- 2 SERVICIOS

1

2

05

## ¿QUÉ HACE LA CÁMARA?

SIMPLIFICAR SELECCIÓN, GARANTIZAR SELECCIÓN Y FAVORECER AHORRO DE COSTES

### 1 INFORMAR

Tendencias  
Jornadas  
Talleres  
Ayudas

2 **FORMAR:** oferta formativa de la Escuela de Negocios en TIC

3 **ASESORAR:** mejor/es opción/es

4 **SELECCIONAR PARTNERS HOMOLOGADOS POR ESPECIALIDADES:**

Soluciones  
Servicios

5 **PROPORCIONAR PERSONAL ESPECIALIZADO (EMPLEO):**

Bolsa de empleo y talento  
Ayudas a la contratación jóvenes  
Certificados profesionalidad